



四川国际会展有限公司
Sichuan International Exhibition Co., Ltd.

公开征集首届中国西部公共采购大会参会企业的公告

按照中共四川省委办公厅、四川省人民政府办公厅关于做好第十六届中国西部国际博览会筹备工作的通知（川委厅【2016】69号）工作安排，“第九届中国西部国际采购商大会暨首届中国西部公共采购大会”由四川博览事务局和四川省政府政务服务和公共资源交易服务中心作为责任单位，大会将举办首届中国西部公共采购论坛、联合国采购说明暨对接洽谈会及优质供应商推介会等系列活动。受委托，四川国际会展有限公司作为活动执行单位，活动具体情况如下。

主办单位：商务部、联合国项目事务厅、联合国采购司、四川省人民政府

承办单位：中国联合国采购促进会、四川博览事务局、四川省政府政务服务和公共资源交易服务中心、四川省商务厅

责任单位：四川博览事务局、四川省政府政务服务和公共资源交易服务中心

执行单位：四川国际会展有限公司

参会单位：国家有关部委、外省市公共资源交易中心（政府采购中心）、四川省各级公共资源交易中心（政府采购中



心)。

一、征集活动情况

(一) 联合国采购说明暨对接洽谈会

时间：2016年11月4日 14:00-16:00

地点：世纪城会展中心 8 号馆活动专区

规模：200 人

内容：

1. 由联合国采购司、联合国项目事务厅、中国联合国采购促进会等联合国机构对联合国采购进行推介，并与参会企业进行现场对接洽谈。

3. 参会供应商的确定：邀请有意参与联合国采购的企业（供应商）免费报名参会，听取联合国采购说明并与其负责人现场交流。

(二) 优质供应商推介会

时间：2016年11月4日 14:00-16:00

地点：成都世纪城会展中心 3 号馆

规模：200 人

内容：由优质供应商就自身的产品与服务进行推介，并与公共采购部门进行对接洽谈，拟邀请公共采购部门、政府采购部门、部分采购人代表参会。

推介供应商的确定：报名参加推介会进行推介的企业，由组委会根据企业性质、资质和产品等因素综合研究确定。推介的企业不超过 6 家，每家企业推介（演示）时间不超过



四川国际会展有限公司

Sichuan International Exhibition Co., Ltd.

15 分钟。报名企业在被确定进行推介后，应在规定时间内将推介资料提交组委会。

二、信息发布媒体

本项目公开征集公告信息在四川省政府政务服务和公共资源交易服务中心官方网站、四川博览事务局官方网站和西博会官方网站同时发布。

三、参会报名

1. 报名时间：2016 年 10 月 25 日至 10 月 28 日；
2. 填写报名表：请按附件填写《参会报名表》进行报名。

四、报名联系方式

联系地址：成都市锦江区红星路三段 99 号银石广场 2411 室

联系人：李琴

联系电话：18483606724

电子邮箱：849013913@qq.com

五、本公告信息解释权归组委会所有。

- 附件：1. 参会报名表
2. 联合国采购介绍





四川国际会展有限公司

Sichuan International Exhibition Co., Ltd.

附件

参会报名表

四川国际会展有限公司：

我公司报名参加首届中国西部公共采购大会相关活动，
具体报名信息见附表。

单位名称		
单位地址		
参会人员	姓名：_____	职务：_____
	姓名：_____	职务：_____
联系方式	姓名：_____	电话：_____
	电子邮箱：_____	传真：_____
报名活动 （请在要参加的活动打“√”）	联合国采购说明暨对接洽谈会	()
	优质供应商推介会	()
		推介内容：
备注		

单位名称（盖章）

2016年10月 日



附件 2

联合国采购介绍

联合国采购，就是联合国系统各专门机构为了完成各自承担的维和、人道主义救助、发展援助项目以及自身运转需要所进行的采购活动。联合国采购包括货物及服务两大部分，涉及 28 大类的上万种商品和服务。种类繁多、涉及范围广。

全球资源等你来

由于联合国的机构网络遍布全球，成为联合国采购机构的供应商，就可以凭借联合国的全球网络，将产品和服务推广到世界各地，加上为联合国服务的信誉，便可以为供应商们的市场开拓带来极大的帮助。

市场相对稳定

联合国的采购需求决定于维和、人道主义救助发展援助项目以及自身运转等各种活动需要，基本不受影响国际市场需求的传统因素制约，因此联合国采购市场相对比较稳定，且近年来呈持续上升态势。

信誉的买家

联合国是最有信誉的买家，在付款方面具有充分的保障，只要供应商能够按照合同条款完全履行，联



四川国际会展有限公司

Sichuan International Exhibition Co., Ltd.

联合国一定履约付款。因此与联合国做生意可以完全放心。

安全性高

向联合国出口没有反倾销等贸易壁垒的困扰。企业只要得到联合国机构的合同，无论最终交货目的地在哪里，都不会遭受当地针对中国的贸易壁垒影响。

成为联合国的供应商入门并不难，只要你满足三点就可以。第一，公司要成立三年以上且财政状况和经营业绩良好；第二，拥有外贸业务人员；第三，要有一定的出口经验。